

HE THỐNG VĂN HÀNH KINH DOANH BÁN HÀNG ONLINE

Bộ Phận Marketing

- Đầu Tư Content
 - Fanpage
 - Website
 - Youtube
 - Instagram
- Truyền Thông
 - Facebook Ads
 - Zalo Ads
 - Youtube Ads
 - Email
 - SMS Brand Name
- Khởi Tạo và Quản Lý Gian Hàng
 - Zalo Shop
 - Shopee
 - Sendo
 - Enbac
 - Valga
 - 1 số gian hàng #
- Tham Gia Bán Hàng ở các sàn B2C
 - Lazada
 - Tiki
 - Các sàn Groupm Deal
 - Các sàn B2C #
- Tham Gia Bán Hàng ở Hồ Chợ, Triển Lâm
- Xây Dựng và Phát Triển Mạng Lưới CTV, Affiliate
- Tiếp Nhận Hình Ảnh Sản Phẩm từ Bộ Phận Quản Lý Hàng Hóa
- Tiếp Nhận Lưu Giữ Hình Ảnh Khách Hàng từ Bộ Phận Quản Lý Bán Lẻ
- Tiếp Nhận Lưu Giữ Feedback Khách Hàng từ Bộ Phận Quản Lý Bán Lẻ

Bộ Phận Xử Lý Đơn Hàng Online

- Tổng Đài
 - Inbox Messenger (fanpage)
 - Comment (fanpage) (Hồi thông tin)
 - Inbox, Comment (youtube) (Hồi thông tin)
 - Inbox, Comment (Instagram) (Hồi thông tin)
 - Chat (Website)
- Tư Vấn (Inbound)
 - Tư Vấn Hàng Website
 - Comment (fanpage) (Đề lại SDT)
 - Comment (youtube) (Đề lại SDT)
 - Comment (Instagram) (Đề lại SDT)
- Go Direct Sales
 - Quản Lý Lưu Trữ Thông Tin Khách Hàng đặt mua online
 - Quản Lý Tình Trạng Đơn Hàng
 - Quản Lý - Cập Nhật Backlist (danh sách người mua hàng không uy tín)

Bộ Phận Giao Nhận

- Tiếp Nhận Đơn Hàng từ Bộ Phận Xử Lý Đơn Hàng Online
 - Gửi Lại Hàng cho khách (do giao nhầm)
- Tiếp Nhận Yêu Cầu Từ Bộ Phận CSKH
 - Lấy Hàng, Hoàn Tiền cho khách
 - Đổi lại hàng cho khách (do SP không đạt)
- Tiếp Nhận Yêu Cầu Từ Bộ Phận Quản Lý Hàng Hóa
 - Chăm Thêm Hàng từ Kho cho Cửa Hàng
 - Lấy Hàng từ Cửa Hàng đem về Kho
 - Liên Chuyển Hàng giữa các cửa hàng
- Điều Phối Giao Nhận
 - Giao Theo Khu Vực
 - Giao Theo Cung Đường

Bộ Phận Quản Lý Bán Lẻ (Nếu có chuỗi cửa hàng)

- Quản Lý Việc Văn Hành của Các Cửa Hàng
 - Cửa Hàng Trưởng, Quản Lý việc văn hành 1 cửa hàng
 - Nhiệm Viên Tư Vấn Bán Hàng (Theo Cơ)
- Thu Thập Thông Tin Hình Ảnh Khách Hàng
 - Chuyển Hình Ảnh cho Bộ Phận Marketing
- Thu Thập Thông Tin Feedback Khách Hàng
 - Feedback về Nhu Cầu SP
 - Chuyển cho Bộ Phận Thu Mua
 - Feedback về Hài Lòng Phục Vụ
 - Chuyển cho Bộ Phận CSKH (thông tin các khách hàng hài lòng)
 - Chuyển cho Bộ Phận Marketing (thông tin các khách hàng hài lòng)
 - Chuyển cho Trưởng Bộ Phận (thông tin các khách hàng không hài lòng)
 - Feedback về việc Khách biết chúng ta tư duy
 - Chuyển cho Bộ Phận Marketing
- Nhập Hàng Hóa Từ Bộ Phận Quản Lý Hàng Hóa (Kho)
- Quản Lý về Lưu Trữ Thông Tin Khách Mua Hàng tại Cửa Hàng

Bộ Phận Thu Mua Hàng Hóa

- Thu Thập Yêu Cầu Khách Hàng từ Bộ Phận Quản Lý Bán Lẻ
- Thu Thập Yêu Cầu Khách Hàng từ Bộ Phận Xử Lý Đơn Hàng Online
- Lên Lịch Nhập Hàng về Kho
- Công Tác Thu Mua để Nhập Hàng
- Quản Lý Danh Sách Nhà Cung Cấp

Bộ Phận Quản Lý Hàng Hóa

- Đóng Gói Hàng Hóa
- Từ đơn hàng giao bị chuyển hoàn của Bộ Phận Giao Nhận
 - Từ yêu cầu đổi - trả hàng của Cửa Hàng Bán Lẻ
- Nhập Hàng về Kho
 - Từ Bộ Phận Thu Mua nhập lô hàng mới về
 - Dẫn Giá, In Mã SP
 - Chụp Hình Sản Phẩm (có thể outsource)
- Xuất Hàng ra Kho
 - Đề Bộ Phận Giao Nhận giao hàng cho khách
 - Chăm Hàng cho Cửa Hàng Bán Lẻ
- Lập và Quản Lý Mã Hàng Hóa
- Kiểm Kế Hàng Hóa
- Phân Tích Hiệu Suất Tồn Kho Hàng Hóa
- Mua Sắm Vật Tư cho Kho
- Quản Lý Số Lượng Hàng Hóa Lưu Kho

Bộ Phận Kế Toán

- Quản Lý Nguồn Tiền Mặt
- Quản Lý Doanh Thu Bán Hàng
- Quản Lý Công Nợ Nhà Cung Cấp
- Quản Lý Chi Phí - Thuế

Bộ Phận HC - NS

- Công Tác Tuyển Dụng
 - Chú ý các vị trí nhân viên bán hàng offline (đề hay nghỉ việc)
 - Chú ý các vị trí nhân viên xử lý đơn hàng - telesales (đề hay nghỉ việc)
- Công Tác Đào Tạo
 - Bộ Phận Marketing
 - Insight Khách Hàng
 - Kỹ Thuật Content
 - Bộ Phận Xử Lý Đơn Hàng
 - Script Kịch Bản Chốt Sales
 - FAQs các tình huống xử lý
 - Kỹ năng Telesales
 - Bộ Phận Bán Hàng Cửa Hàng
 - Kỹ Năng Tư Vấn Bán Hàng
 - FAQs các tình huống xử lý với khách hàng
- Công Tác Bảo Vệ
- Các Nhiệm Vụ Khác

Bộ Phận CSKH

- Outbound
 - Thống báo kết quả cho khách hàng (từ việc khách gọi inbound)
 - Chăm sóc khách hàng thân thiết
 - Xin feedback khách hàng sau khi đơn hàng hoàn tất
- Inbound
 - Tiếp nhận cuộc gọi than phiền về Giao Nhận
 - Tiếp nhận cuộc gọi than phiền về Chất Lượng SP
 - Tiếp nhận cuộc gọi than phiền về Thái Độ Đội Ngũ Xử Lý Đơn Hàng Online
 - Tiếp nhận cuộc gọi than phiền về Thái Độ Đội Ngũ Cửa Hàng Bán Lẻ
 - Tiếp nhận cuộc gọi than phiền về Chính Sách Bán Hàng